

Das Unternehmen

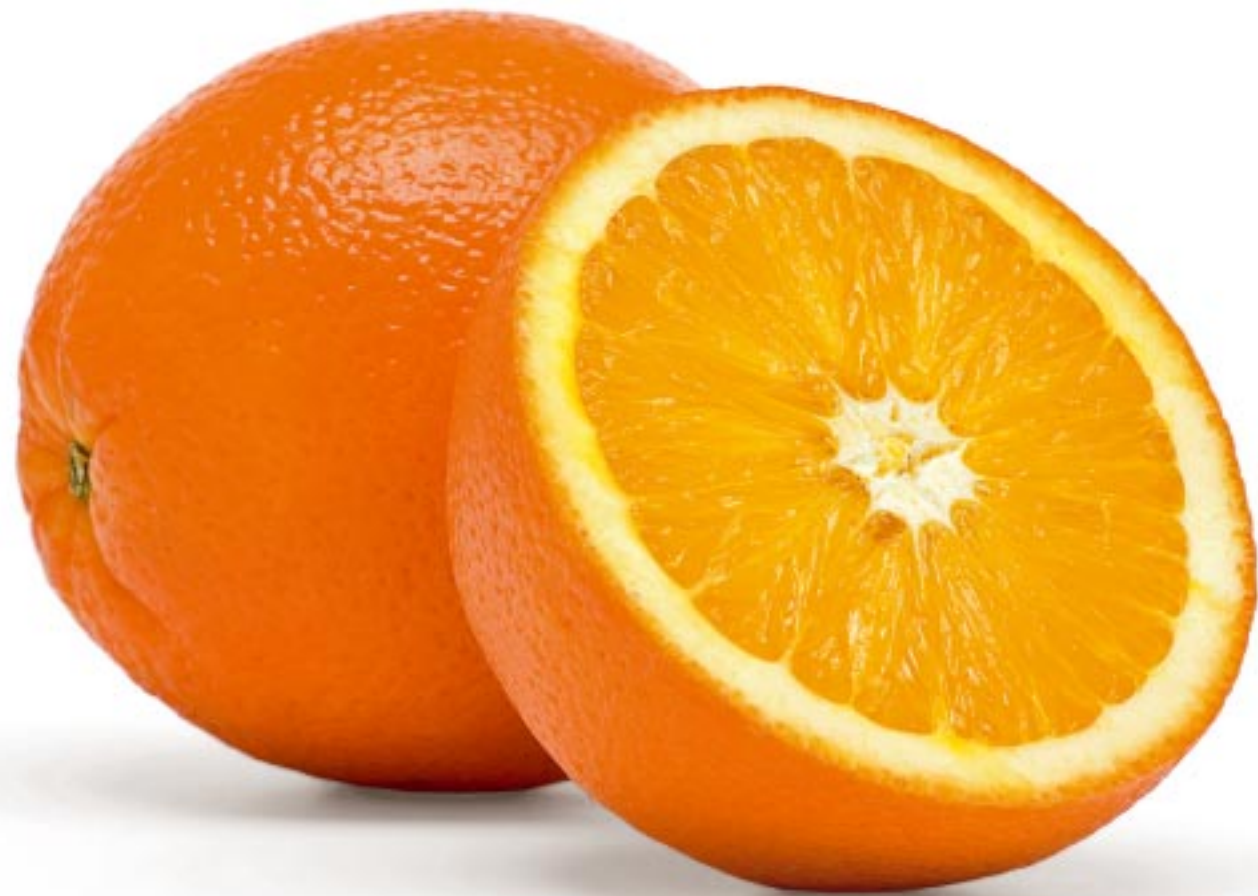


Geschäftsleitung:
Markus Brugger, CEO
Christiane Schlatter, COO
Holger Roth, CSO

Kurzporträt

Zum Unternehmen

PrismaLife ist eine führende Lebensversicherungsgesellschaft für fondsgebundene Policen mit Sitz im Fürstentum Liechtenstein. Das Erfolgsrezept der PrismaLife AG ist die Kombination von fachlichem Know-how und ihrem Standortvorteil, die einzigartige Produktangebote möglich macht. In zahlreichen Unternehmensratings überzeugt PrismaLife mit Top-Bewertungen. Die innovativen Vorsorgeprodukte der PrismaLife werden in unabhängigen Vergleichen regelmäßig mit Bestnoten ausgezeichnet. Somit garantiert PrismaLife das umfassende Leistungsspektrum des modernen, stabilen und leistungsstarken Versicherers.



Ausgereift – die Fondspolice mit Beitragsgarantie

Der Lebensversicherer PrismaLife AG mit Sitz im Fürstentum Liechtenstein bietet seine fondsgebundene Rentenversicherung jetzt auch optional mit einer Beitragsgarantie an.

Private Altersvorsorge ist heute unverzichtbar. Mit einer fondsgebundenen Rentenversicherung sorgen Sparer wirksam fürs Alter vor, gleichzeitig nutzen sie die Wachstumschancen der Wertpapiermärkte. Doch die Finanzkrise und die damit verbundenen Kurs-

verluste an den Märkten haben für Versicherungsnehmer bei den Verbrauchern gesorgt. Das Bedürfnis nach Sicherheit und Garantien ist größer denn je.

Auf der anderen Seite steht aber auch der Wunsch nach Rentabilität und Rendite. Aber wie passt das zu-

sammen? Gibt es ein Altersvorsorgeprodukt, das beides vereint? Meist überwiegt doch das eine zum Nachteil des anderen. Nicht bei der Fondspolice der PrismaLife!

Hier profitiert der Versicherungsnehmer zum einen durch die Renditechancen der Fondsanlage. Und mit der optional wählbaren Beitragsgarantie sichert er sich eine garantierte Leistung zum vereinbarten Rentenbeginn. Die Antwort auf die Frage nach einer ausgereiften Altersvorsorgestrategie lautet demnach nicht „entweder oder“ sondern „sowohl als auch“.

Denn nur wer seine Altersvorsorge heute selbst in die Hand nimmt, kann seine Versorgungslücke für später schließen.

■ Das Beste aus zwei Welten

„Die Finanzkrise hat die Märkte weltweit im Griff. Viele Anleger haben im vergangenen Jahr erkennen müssen,

INTERVIEW

„Die Kombination macht's“

Mehr zur Fondspolice mit Beitragsgarantie im Interview mit Holger Roth, Chief Sales Officer der PrismaLife.

Warum gibt es bei PrismaLife die fondsgebundene Rentenversicherung jetzt optional auch mit einer Beitragsgarantie?

Roth: Die Schwankungen an den Börsen im Zusammenhang mit der weltweiten Finanzkrise haben die Anleger sensibilisiert. Private Altersvorsorge ist für die meisten dennoch wichtig. Viele fragen jedoch nach einem Produkt, das einerseits renditestark ist und andererseits gleichzeitig Garantien beinhaltet. Eine Fondspolice mit Beitragsgarantie bietet diese beiden Vorteile.

Für wen eignen sich Produkte mit Beitragsgarantie insbesondere?

Roth: Einfach gesagt: Für alle, die privat für ihr Alter vorsorgen möchten. Eine private Altersvorsorge braucht jedoch ein Mindestkapital, ohne Verzicht auf Renditechancen. Vor allem dann, wenn das Erwerbsleben endet und die gesetzliche Rente bezogen wird. Erst dann merken viele, wie groß ihre Versorgungslücke tatsächlich ist.

Wie funktioniert die Beitragsgarantie?

Roth: Angespart wird die fondsgebundene Rentenversicherung mit Beitragsgarantie in monatlichen Beiträgen ab fünfzig Euro. Alternativ ist auch ein Jahresbeitrag ab sechshundert Euro oder ein Einmalbeitrag ab 2000 Euro möglich. Die Anlage erfolgt zum Start in den S&P Balanced Alpha Protect 80 Dachfonds. Hierbei handelt es sich um einen breit diversifizierten Dachfonds mit täglicher 80-prozentiger Höchststandgarantie. Die Beitragsgarantie gilt zum Zeitpunkt des vereinbarten Rentenbeginns bzw. spätestens zum Versicherungstichtag, der auf den 67. Ge-

birte die Börse keine Einbahnstraße ist. Sicherheit für das angesparte Kapital ist zu einem noch wichtigeren Aspekt der Vorsorge geworden. Unsere Produktentwickler haben sich Gedanken darüber gemacht, wie man dem Wunsch nach mehr Sicherheit bei der Fondsanlage noch besser nachkommen kann. Das Ergebnis: Die Beitragsgarantie. Damit begrenzen wir die Risiken der Kapitalmärkte für un-



Holger Roth, CSO und Mitglied der Geschäftsleitung

burtstag des Versicherungsnehmers folgt. Damit passt sich unsere Fondspolice optimal an das gesetzliche Renteneintrittsalter an.

Wie hoch sind die Kosten des Produkts für den Kunden?

Roth: Bei der Fondspolice der PrismaLife fällt kein Ausgabeaufschlag an. Darüber hinaus profitieren unsere Versicherungsnehmer von der bekannt niedrigen Kostenstruktur der PrismaLife.

Glauben Sie, dass die Anleger in Zukunft Sicherheit der schnellen Rendite vorziehen?

Roth: Die Kombination von beidem ist das, was eine optimale Altersvorsorge ausmacht. Das vergangene Jahr hat mit Sicherheit gezeigt, dass die schnelle Rendite auch mit erheblichen Risiken verbunden sein kann und nicht unbedingt der richtige Weg ist. Sicherheit ist zum jetzigen Zeitpunkt für viele Anleger ein ebenso wichtiger Faktor wie die Rentabilität. Wie bereits gesagt, die Kombination macht's.

sere Kunden“, erklärt Holger Roth, CSO der PrismaLife.

Die fondsgebundene Rentenversicherung der PrismaLife bietet demnach gleich zwei Vorteile: Hohe Renditechancen und die Sicherheit einer garantierten Leistung zum vereinbarten Rentenbeginn.

Die Autorin Alexandra Becker ist Communications Manager der PrismaLife.

Kontakt

PrismaLife AG
Industriestraße 56
9491 Ruggell
Fürstentum Liechtenstein
Tel.: +423 – 237 00 00
Fax: +423 – 237 00 09
Internet: www.primalife.com