

Persbericht

PrismaLife zet in op rendement in plaats van garanties: nieuw pensioenspaardepot combineert maximale vrijheid met overheidssubsidie

- ◆ Uitgebreide en flexibele selectie van etf's en beheerde fondsen
- ◆ Verschillende productvarianten voor individuele pensioenbehoeften
- ◆ Advies blijft een beslissende succesfactor

Ruggell, 13-10-2026 – PrismaLife AG bereidt de toetreding tot de nieuwe door de overheid gesubsidieerde particuliere pensioenvoorziening voor. De Liechtensteinse pensioenspecialist plant bij de start van de hervorming in Duitsland vanaf januari 2027 een pensioenspaardepot dat consequent afziet van premiegaranties. Daarmee brengt PrismaLife haar jarenlange expertise in rendementsgeoriënteerde, unit-linked vermogensopbouw over naar de gesubsidieerde pensioenvoorziening.

„Een garantievrij pensioenspaardepot past perfect bij ons dna”, zegt Stefan Opel, ceo van PrismaLife AG. „Lange-termijn-pensioenvoorziening werkt voor klanten tegenwoordig vooral via de kapitaalmarkt. Een premiegarantie van honderd procent mag dan veilig lijken, het beperkt de rendementskansen massaal en leidt er vaak toe dat inflatie het spaargeld sluipenderwijs in waarde doet dalen.”

Op maat gemaakte portefeuilles door brede spreiding

Het productconcept „Prisma FlexInvest FörderPlus” gaat aanzienlijk verder dan standaardoplossingen. Klanten kunnen kiezen uit ongeveer 140 etf's en beheerde fondsen – en daarbij tot wel 35 titels tegelijkertijd in het depot aanhouden. Een bijzonder voordeel: bij beheerde fondsen wordt 100 % van de beheervergoedingen (kickbacks) aan de klanten terugbetaald.

Door de gerichte combinatie van verschillende activaklassen kunnen uiterst efficiënte portefeuilles worden samengesteld. Het doel van deze brede spreiding is een gemiddeld hoger rendement bij een gelijktijdig lager risico, omdat schommelingen van individuele waarden beter kunnen worden opgevangen.

Holistisch advies als sleutel tot de optimale voorziening

In samenwerking met BarmeniaGothaer maakt PrismaLife bovendien de toegang tot een kosteneffectief standaarddepot mogelijk. Wie echter een nauwkeurige pensioenplanning wenst, profiteert van de uitgebreide varianten van het pensioenspaardepot, inclusief

persoonlijk advies. „De overheidssubsidie is een aantrekkelijke deuropener, maar vervangt geen uitgebreide pensioenplanning”, benadrukt Opel. „De eigenlijke adviesprestatie begint daar waar het gaat om hogere spaarpremies, pensioengaten en de vraag welke combinatie van gesubsidieerde voorziening, particuliere voorziening en bedrijfspensioenvoorziening voor de individuele klant zinvol is.”

Sterke impulsen voor tussenpersonen en nieuwe doelgroepen

Voor de uitvoering van deze strategie biedt PrismaLife verzekeringstussenpersonen krachtige tools aan, zoals de interactieve „Prisma FundFinder”, een duidelijke subsidiecalculator en intuïtieve offertesoftware. Zij ondersteunen het advies, zodat de klanten een oplossing ontvangen die precies op hun wensen is afgestemd.

Het nieuwe pensioenspaardepot wordt in de toekomst een belangrijk onderdeel van het holistische advies. Met name bij lagere spaarpremies kan de geplande subsidie – bestaande uit de basistoelage, kindertoelagen en een startbonus voor jonge spaarders – een krachtig hefboomeffect hebben.

De hervorming opent bovendien kansen om nieuwe doelgroepen zoals zelfstandigen aan te boren en bestaande pensioenstructuren opnieuw te beoordelen. Voor PrismaLife is de toetreding tot de gesubsidieerde pensioenvoorziening daarom geen productuitbreiding op de korte termijn, maar een duidelijke strategische beslissing.

Over PrismaLife

PrismaLife AG vierde in 2025 haar 25-jarig bestaan. Het is de toonaangevende Liechtensteinse levensverzekeraar met zetel in Ruggell. Als specialist in nettopolissen zet de onderneming in op een duidelijke scheiding van product en beloning. De maatschappij beheert klantgelden ter waarde van ongeveer 1,7 miljard EUR. De beleggingen in de dekkingspool zijn gericht op esg-criteria. Ook voor klanten biedt PrismaLife veelzijdige fondstoplossingen aan. Meer informatie op: www.prismalife.com

Perscontact

Dr. Hubert Becker, USC
T. +49 160 5801877
hb@us-communications.com