

PrismaNews

PrismaLife mise sur le rendement plutôt que sur les garanties : le nouveau dépôt de prévoyance vieillesse combine une liberté maximale avec la subvention de l'État

- ◆ Sélection étendue et flexible d'ETF et de fonds gérés
- ◆ Différentes variantes de produits pour les besoins de prévoyance individuels
- ◆ Le conseil reste un facteur de succès décisif

Ruggell, le 13.10.2026 – PrismaLife AG prépare son entrée dans la nouvelle prévoyance vieillesse privée subventionnée par l'État. Le spécialiste de la prévoyance liechtensteinois prévoit, pour le lancement de la réforme en Allemagne à partir de janvier 2027, un dépôt de prévoyance vieillesse qui renonce systématiquement aux garanties de primes. PrismaLife transfère ainsi sa longue expertise en matière de constitution de patrimoine liée à des fonds et orientée vers le rendement à la prévoyance vieillesse subventionnée.

« Un dépôt de prévoyance vieillesse sans garantie correspond parfaitement à notre ADN », déclare Stefan Opel, CEO de PrismaLife AG. « Aujourd'hui, pour les clients, la prévoyance vieillesse à long terme passe avant tout par le marché des capitaux. Une garantie de prime à cent pour cent peut paraître sûre, mais elle limite massivement les opportunités de rendement et conduit souvent à ce que l'inflation dévalorise insidieusement l'épargne. »

Des portefeuilles sur mesure grâce à une large diversification

Le concept de produit « Prisma FlexInvest FörderPlus » va bien au-delà des solutions standards. Les clients peuvent choisir parmi environ 140 ETF et fonds gérés – et détenir jusqu'à 35 titres simultanément dans leur dépôt. Un avantage particulier : pour les fonds gérés, 100 % des rétrocessions (kickbacks) sont reversés aux clients.

Grâce à la combinaison ciblée de différentes classes d'actifs, il est possible de constituer des portefeuilles hautement efficaces. L'objectif de cette large diversification est d'obtenir un rendement moyen plus élevé tout en réduisant les risques, car les fluctuations de certaines valeurs peuvent être mieux compensées.

Le conseil global comme clé d'une prévoyance optimale

En collaboration avec BarmeniaGothaer, PrismaLife permet en outre l'accès à un dépôt standard à bas prix. Toutefois, ceux qui souhaitent une planification de prévoyance sur mesure bénéficient des variantes étendues du dépôt de prévoyance vieillesse, y compris un conseil personnel. « La subvention de l'État est une porte d'entrée attrayante, mais elle ne

remplace pas une planification globale de la prévoyance », souligne Stefan Opel. « La véritable prestation de conseil commence là où il s'agit de primes d'épargne plus élevées, de lacunes de prévoyance et de la question de savoir quelle combinaison de prévoyance subventionnée, de prévoyance privée et de prévoyance vieillesse professionnelle est judicieuse pour chaque client. »

Des impulsions fortes pour les intermédiaires et les nouveaux groupes cibles

Pour la mise en œuvre de cette stratégie, PrismaLife propose aux intermédiaires des outils performants tels que l'outil interactif « Prisma FundFinder », un calculateur de subvention explicite et un logiciel d'offre intuitif. Ils soutiennent le conseil afin que les clients reçoivent une solution exactement adaptée à leurs souhaits.

Le nouveau dépôt de prévoyance vieillesse deviendra à l'avenir un élément important du conseil global. En particulier pour les primes d'épargne plus faibles, la subvention prévue – composée de la prime de base, des primes pour enfants et d'un bonus de départ pour les jeunes épargnants – peut constituer un levier puissant.

La réforme ouvre en outre des opportunités pour conquérir de nouveaux groupes cibles tels que les travailleurs indépendants et pour réévaluer les structures de prévoyance existantes. Pour PrismaLife, l'entrée dans la prévoyance vieillesse subventionnée n'est donc pas une extension de produit à court terme, mais une décision stratégique claire.

À propos de PrismaLife

PrismaLife AG a fêté ses 25 ans d'existence en 2025. Elle est la première compagnie d'assurance vie liechtensteinoise, avec son siège à Ruggell. En tant que spécialiste des polices nettes, l'entreprise mise sur une séparation claire entre le produit et la rémunération. La société gère des fonds clients à hauteur d'environ 1.7 milliard d'EUR. Les investissements de la réserve mathématique sont alignés sur les critères ESG. PrismaLife propose également aux clients un large choix de solutions de fonds. Plus d'informations sur : www.primalife.com

Contact presse

Dr. Hubert Becker, USC
T. +49 160 5801877
hb@us-communications.com